

工賃向上セミナー

参加無料

売上強化サポートセミナー & 相談会

- 【日時】 令和8年3月11日(水) 受付開始 13:15~
セミナー 13:30~15:30 相談会 15:35~
- 【場所】 ちどり3階 会議室 (川崎市高津区久本 3-6-22)

◆セミナーのねらい

工賃アップ直結	単なる値上げではなくデータに基づいた適正価格を提示・実現し、利用者の工賃向上につなげる
スキルと自信の獲得	感情論を排除しロジックと発注企業のメリットで交渉を進めるスキルと自信を持つ
事業の安定化	発注企業との信頼関係を維持しながら事業継続に必要な収益基盤を確立する
付加価値分析	商品等の付加価値を見出す

◆講師

- 鈴木 暢 氏 (神奈川セルプセンター会長)
酒井 和美 氏 (神奈川県よろず支援拠点コーディネーター 中小企業診断士)
福地 寛芳 氏 (特非)福祉と社会の架け橋 理事長 (株)青葉ギフト代表

◆対象

就労継続B型、及び工賃向上に関心のある、生活介護事業所及び地域活動支援センターの施設長及びサービス管理責任者等(決定権を有する方若しくは実務者)

◆参加申込(定員20名・先着順)

参加申込書に、施設・事業所名と参加者氏名、役職をご記入の上、FAXもしくはメール添付にてお申込み下さい。令和8年3月9日(月)締め切り。

【宛先・問合せ】 川崎市障害者施設しごとセンター

TEL: 044-812-1466 FAX: 044-829-6620 メール: shigoto@shoshikyuu.or.jp

◆プログラム

第1部 セミナー

時間	内容・講師
13:30~13:45 オープニング	「なぜ売り上げ強化が必要なのか」 講師：神奈川セルフセンター鈴木 暢(みつる)氏
13:45~14:55 セミナー 1	「価格交渉の実践」 適正価格交渉術 事業所が採るべき適正価格交渉術 ① 値上げ交渉の心構え ② コストの把握 ③ 交渉テクニック等のグループディスカッション 事業所に実践と課題の共有 他事業所の知見収集 講師：神奈川県よろず支援拠点コーディネーター酒井和美氏
14:55~15:30 セミナー 2	「付加価値向上戦略」 「福祉商品」を「選ばれる商品」に変換 既存商品に付加価値を付けた改良・改善 新商品で新市場開拓と商品力・競争力向上 講師：株式会社青葉ギフト 福地寛芳氏

第2部 相談会

時間	内容・講師
15:35~ 相談会	価格交渉に関する相談会 商品付加価値向上に関する相談会

会場案内図

川崎市高津区久本 3-6-22

JR 南武線「武蔵溝ノ口駅」
東急田園都市線「溝の口駅」より
徒歩 10 分

